

© 2025 | Your Business Services B.V.

Alle rechten voorbehouden. Geen deel van deze training mag worden gereproduceerd, gedistribueerd, of overgedragen in enige vorm of op enige wijze, inclusief fotokopiëren, opnemen, of andere elektronische of mechanische methoden, zonder de voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever, behalve in het geval van korte citaten ingesloten in kritieke recensies en bepaalde andere niet-commerciële toepassingen toegestaan door het auteursrecht.

Deze training is uitsluitend bedoeld voor informatieve en educatieve doeleinden. Your Business Services is niet aansprakelijk voor eventuele fouten in deze training, noch voor de beschikbaarheid van informatie. Your Business Services is niet aansprakelijk voor enig verlies, schade veroorzaakt door het vertonen of gebruiken van deze informatie.

LinkedInTM

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

Programma

1. Waar liggen je kansen op LinkedIn?
2. Hoe verzilver je deze kansen?
3. Hoe breid je kwalitatief je netwerk uit?
4. Hoe genereer je meer exposure?
5. Hoe genereer je meer leads en business?
6. De juiste inzet van ChatGPT

Wie ben ik?

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

Marc Steentjes MFP

1994 - 2001 | Financieel adviseur (loondienst)

2001 - 2008 | DGA | Huys en Rendement B.V.

Financieel advieskantoor

2008 - 2014 | DGA | Your Financials B.V.

Franchiseketen financiële planning

2014 - 2017 | Directeur | SolarNRG B.V.

Duurzame energieoplossingen

2017 - 2022 | DGA | 365 Business Support B.V.

Marketingadvieskantoor | LinkedIn trainingen & consultancy

2022 - heden | DGA | Your Business Services B.V.

Businessdevelopment

LinkedIn trainingen & consultancy

Implementatie & ontwikkeling van ChatGPT tools

E-learning | App | Platform

LinkedInTM

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

<https://yourbusinessservices.nl/linkedin-experience-financieel-adviseurs/>

--> Ontvang 50% korting met de code SEH002

LinkedIn™ Experience

Financieel adviseurs



1 - Introductie & Basis

- Wat is LinkedIn en wat kun je ermee als financieel adviseur?



2 - Profieloptimalisatie | Fundament leggen

- Stappenplan optimaliseren LinkedIn-profiel



3 - Netwerken en connecties | Uitbreiding en groei

- Connectie of een volger?
- Stappenplan vergroten persoonlijk LinkedIn-netwerk



4 - Contentstrategie | Zichtbaarheid & autoriteit

- Content en het algoritme
- Beste tijden om te posten
- Contentinspiratie en voorbeelden



5 - Social Selling | Van connectie naar klant

- Social Selling Index (SSI)
- Wat is social selling?
- Social Selling voor financieel adviseurs
- Leadgeneratie via waardevolle content
- 50 voorbeelden van weggevers



6 - Extra & Verdieping

- 100 ideeën voor interessante content
- 62 ideeën om van een connectie een klant te maken
- 25 ideeën om nieuwe klanten te vinden via LinkedIn
- De voordelen van een LinkedIn-bedrijfspagina
- Zo creëer je een professionele header
- Zo wordt jouw LinkedIn InMail wel geopend
- Zo haal je alles uit LinkedIn Sales Navigator
- Tips om je Social Selling Index te verbeteren
- Tips voor maximale exposure op LinkedIn
- Tips voor een professionele samenvatting



7 - Learning Management Systeem

- Het systeem onthoudt waar je bent gebleven
- Volg de e-learning waar en wanneer het jou uitkomt
- Bekijk lesmateriaal en updates op elk apparaat



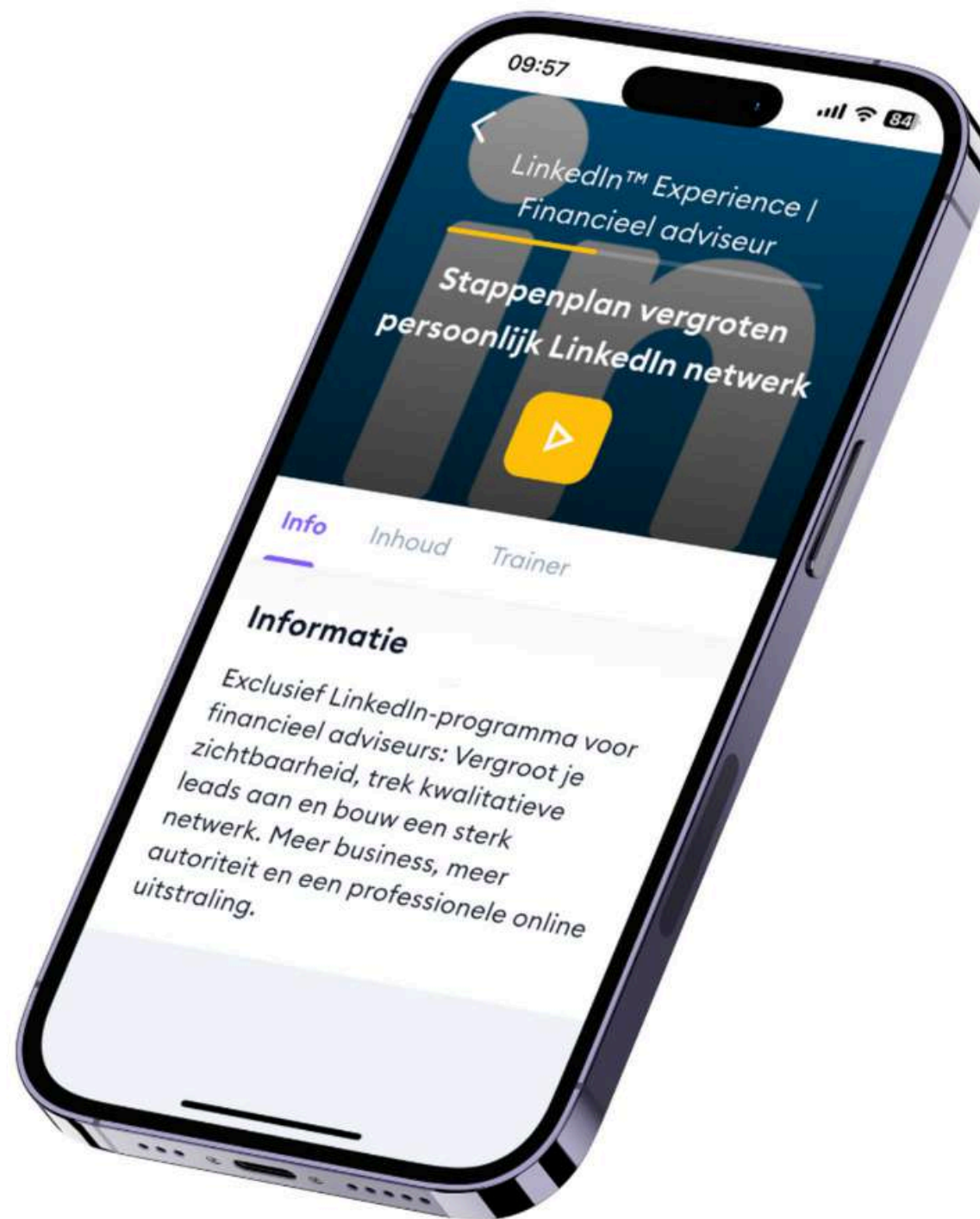
8 - Community

- Connect met andere financieel adviseurs
- Stel vragen en krijg advies van experts
- Leer van praktijkvoorbeelden en successtrategieën



9 - LinkedIn Tips & Nieuws

- Ontvang praktische tips voor meer zichtbaarheid en leads
- Blijf op de hoogte van de nieuwste LinkedIn-trends
- Leer van financieel adviseurs die LinkedIn optimaal benutten



LinkedInTM

Premiumpakketten

Business

Breid uw netwerk uit en houd contact

EUR 69,99*/maand

[Abonnement downgraden](#)

Belangrijkste verschillen

- ✓ InMail-tegoed 15 per maand
- ✗ Sales Navigator-platform
- ✓ Zie wie uw profiel in de afgelopen 365 dagen heeft bekeken
- ✓ Onbeperkt door profielen bladeren
- ✗ Geavanceerde zoekopdrachten voor leads en accounts
- ✗ Aanbevolen en opgeslagen leads

Sales Navigator Core

Huidige abonnement

Vind verkoopmogelijkheden

EUR 82,64 / maand of EUR 863,88* / jaar (bespaar 13%)

[Overschakelen naar jaarlijkse facturering](#)

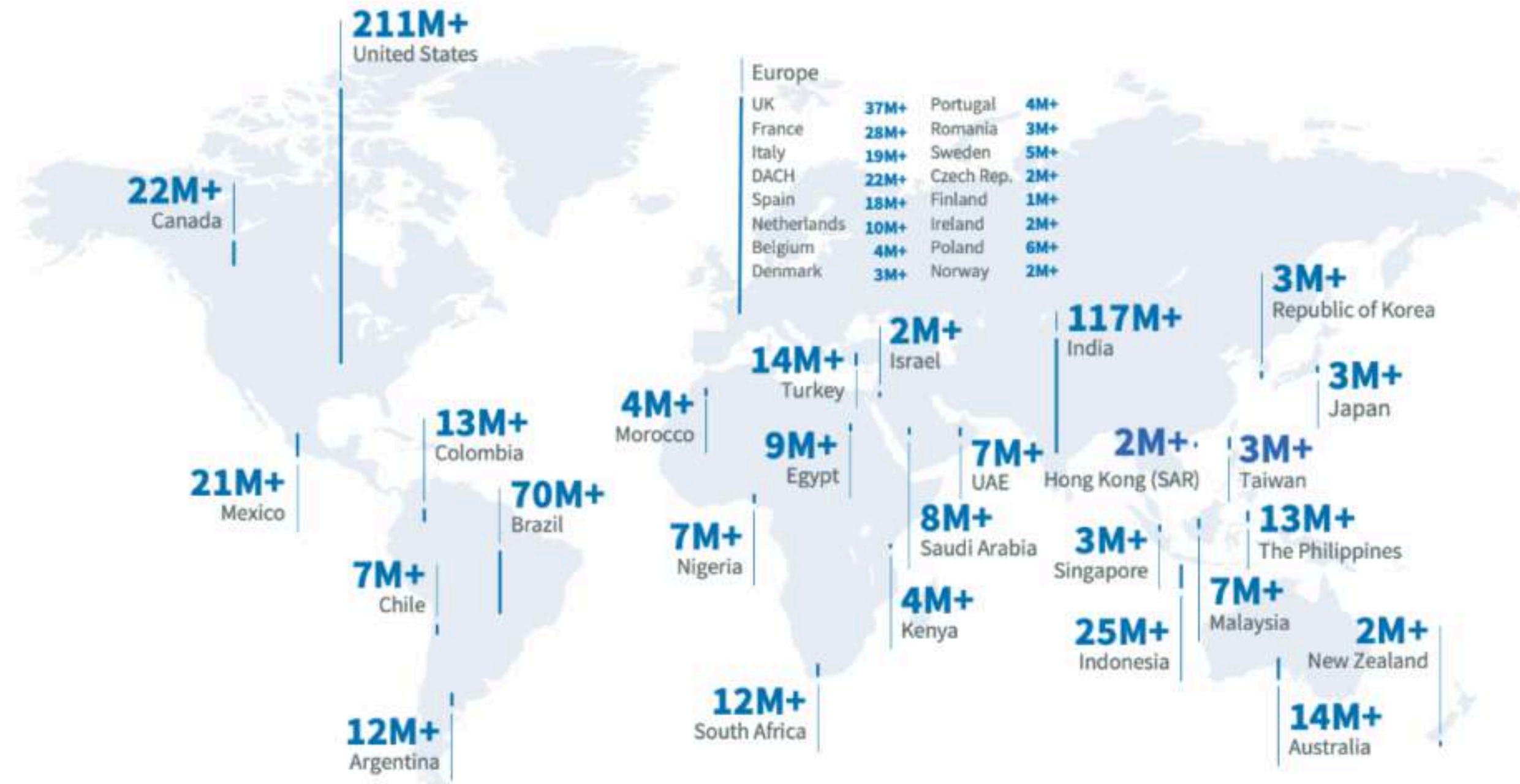
Belangrijkste verschillen

- ✓ InMail-tegoed voor Sales Navigator 50 per maand
- ✓ Sales Navigator-platform
- ✓ Zie wie uw profiel in de afgelopen 365 dagen heeft bekeken
- ✓ Onbeperkt door profielen bladeren
- ✓ Geavanceerde zoekopdrachten voor leads en accounts
- ✓ Aanbevolen en opgeslagen leads

Welk premium pakket past bij jou?

<https://www.linkedin.com/premium/products>

1 miljard accounts | 200 landen



**Membership numbers are updated quarterly after Microsoft Earnings*



Hoeveel mensen in Nederland hebben een LinkedIn account?

Circa 10 miljoen Nederlanders hebben een LinkedIn account.

Bron: Fingerspitz

Dagelijks zijn er circa 1,2 miljoen Nederlanders actief op het LinkedIn platform.

Bron: Fingerspitz



Hoeveel procent van deze 1,2 miljoen mensen die actief zijn op LinkedIn plaatst er regelmatig een post?

Slechts 2 procent...
En daar liggen jullie kansen!!

Hoe verzilver je deze kansen?

Optimaliseer je LinkedIn profiel

Foto | Header | Kopregel

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met **AI-oplossingen** voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM

EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen en businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



**Erasmus Universiteit
Rotterdam**

MAAK
GRATIS
KENNIS!



LinkedInTM EXPERIENCE

Jouw gids naar succes met LinkedIn

- Introductie & Basis
- Profieloptimalisatie
- Netwerken & connecties
- Contentstrategie
- Social selling
- Van connectie naar klant
- Exposure en leadgeneratie
- E-learning | fysieke training



Marc Steentjes

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossingen voor efficiëntere processen én businessdevelopment via LinkedIn. Kenniscentrum, platform & app met praktijkgerichte oplossingen!

Rotterdam, Zuid-Holland, Nederland · [Contactgegevens](#)

20.812 volgers · **500+ connecties**

Beschikbaar

Profielonderdeel toevoegen

Mijn website bezoeken

Hulpbronnen



Your Business Services



Erasmus Universiteit
Rotterdam

STAP 3

Complementeer je contactgegevens

Marc Steentjes

Contactgegevens

 Uw profiel

linkedin.com/in/marc-steentjes

 Website

yourbusinessservices.nl (Bedrijfssite)

 Telefoon

06-41522117 (Mobiel)

 Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)

 E-mail

marc.steentjes@yourbusinessservices.nl

 Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media

 Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

linkedin.com/in/marc-steentjes



Website

yourbusinessservices.nl (Bedrijfsite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

marc.steentjes@yourbusinessservices.nl



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

linkedin.com/in/marc-steentjes



Website

yourbusinessservices.nl (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

marc.steentjes@yourbusinessservices.nl



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

linkedin.com/in/marc-steentjes



Website

yourbusinessservices.nl (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[Stationsplein 45 | 3013 AK | Rotterdam | kantooradres \(op afspraak\)](#)



E-mail

m.steentjes@yourbusinessservices.nl



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

Marc Steentjes



Contactgegevens



Uw profiel

linkedin.com/in/marc-steentjes



Website

yourbusinessservices.nl (Bedrijfssite)



Telefoon

06-41522117 (Mobiel)



Adres

[St. ... 15 | 3015 AK | Rotterdam](#) | [kantooraladres \(op afspraak\)](#)



E-mail

marc.steentjes@yourbusinessservices.nl



Verjaardag

4 juli

Delen op sociale media



Volglink

Krijg een persoonlijke link of knop om dit te delen op uw kanalen of websites.

STAP 4

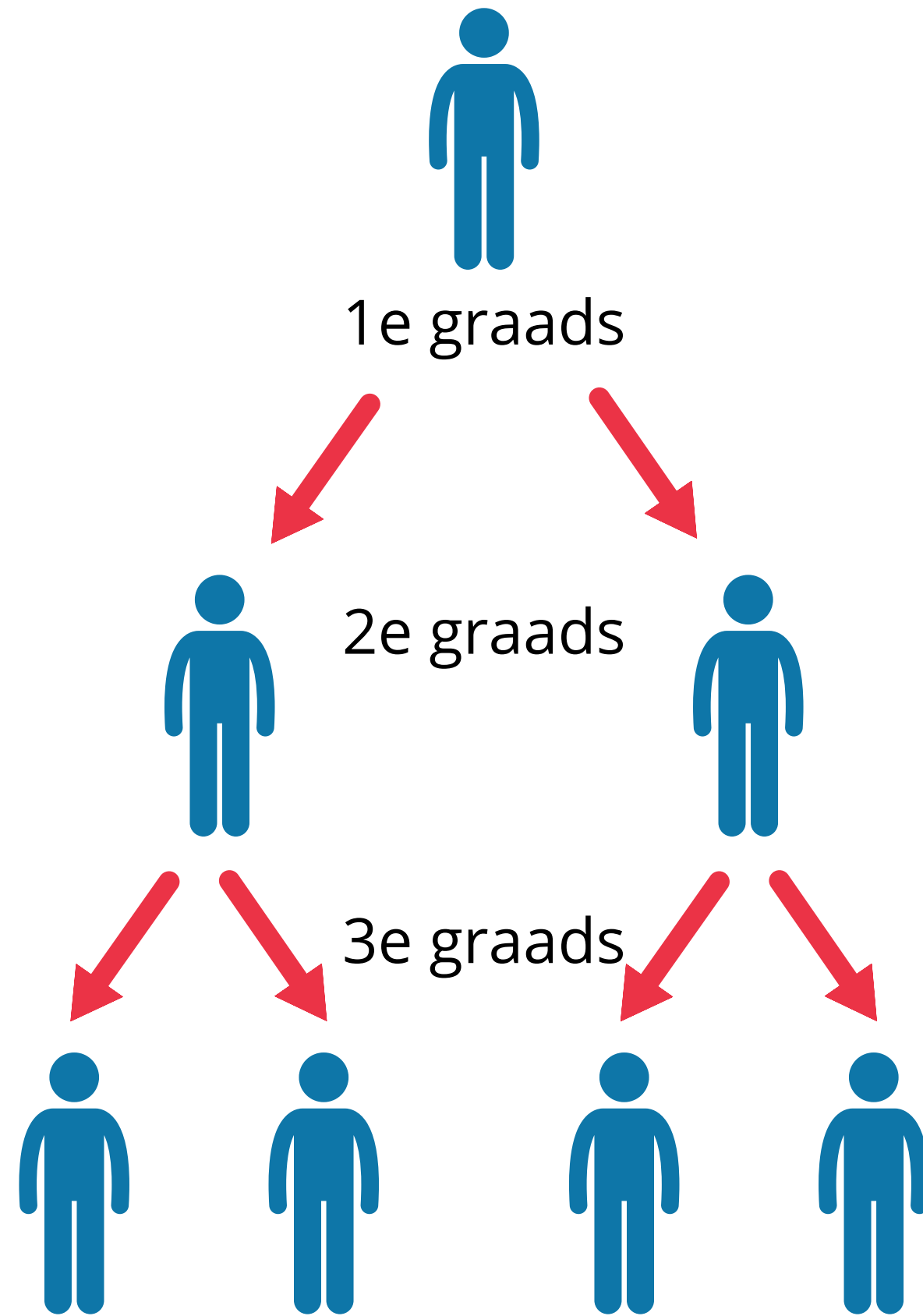
Kwalitatief uitbreiden van je netwerk

Wat is het belang van meer connecties?

- met meer connecties kan je meer zakelijke kansen creëren
- met meer connecties kan je meer kennis opdoen
- je kunt mensen zowel online als offline leren kennen
- met een groter netwerk creëer je meer bereik

Voordelen van een groot LinkedIn netwerk

- je hebt elkaars contactgegevens
- je kunt elkaar berichten versturen
- jouw bericht komt op zijn of haar tijdlijn
- je krijgt een groter tweedegraads netwerk



Hoe kun je jouw LinkedIn netwerk kwalitatief uitbreiden?

Stap 1: Bepaal jouw ideale doelgroep

Hoe?

Maak een lijst met standaard kenmerken van klanten:

- locatie
- bedrijfstak
- profieltaal
- functietitel



**Stel je wilt in contact komen met
'commercieel directeuren' in de regio Rotterdam.**



Stap 2 : Open LinkedIn Advanced Search

Stap 3: type 'commercieel directeur' in de zoekbalk







Home



Mijn netwerk



Vacatures



Berichten



Meldingen



Ik



Voor bedrijven



Sales Nav

Personen

Vacatures

Bijdragen

Opleidingen

Cursussen

Evenementen

Producten

Groepen

Bedrijven

Services

Alle

Op deze pagina

Personen

Vacatures

Bijdragen

Meer personen

Personen

1ste

2e

3e+



Mike Sier

 · 2e

Commercieel Directeur | Commissariaat Rotterdam

Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.

 **Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord,** en 44 andere gemeenschappelijke connecties

[Mijn website bezoeken](#)



Soufiane Achraa

 · 2e

Commercieel directeur Digihero Netherlands

Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero

 **Peter Koster, Jan-Hein Boos,** en 28 andere gemeenschappelijke connecties



Jorrit Lootsma

· 2e

Commercieel directeur bij Triple Solar BV Amsterdam

Huidig: **Commercieel directeur** bij Triple Solar BV

 **Wessel Berkman, Cor de Graag - Company Optimizer** , en 29 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken

Connectie maken

Connectie maken

Ga naar Sales Navigator



Nog 12 zoekfilters beschikbaar

Gepromoot



Beleggen in Vastgoed

Investeer in Nederlands vastgoed en behaal rendementen tot wel 8,5%.



Shorten time to market

Unlock growth potential with low-code technology.



Presentatie nieuwe website

Bezoek onze nieuwe website



Berichten

Alle resultaten voor personen weergeven

© 2025 | Your Business Services B.V.

Stap 4: kies voor 'Personen'



commercieel directeur

Home

Mijn netwerk

Vacatures

Berichten

Meldingen

Ik

Voor bedrijven

Sales Nav

Personen

Connecties

Locaties

Huidig bedrijf

Alle filters

Ongeveer 550.000 resultaten



Zoeken met Sales Navigator
12 aanvullende geavanceerde filters



Mike Sier  • 2e
Commercieel Directeur | Commissariaat
Rotterdam
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.
 Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties
[Mijn website bezoeken](#)

Connectie maken



Soufiane Achraa  • 2e
Commercieel directeur Digihero
Netherlands
Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero
 Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



Jorrit Lootsma • 2e
Commercieel directeur bij Triple Solar BV
Amsterdam
Huidig: **Commercieel directeur** bij Triple Solar BV
 Wessel Berkman, Cor de Graag - Company Optimizer, en 29 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



Lieke Duijmelings • 2e
Commercieel Directeur @Fastned
De Bilt
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Fastned

Connectie maken

Gepromoot



Alles voor kantoor.
Lage prijzen, deskundige service en ruim 120.000 kwaliteitsproducten.

Meer informatie

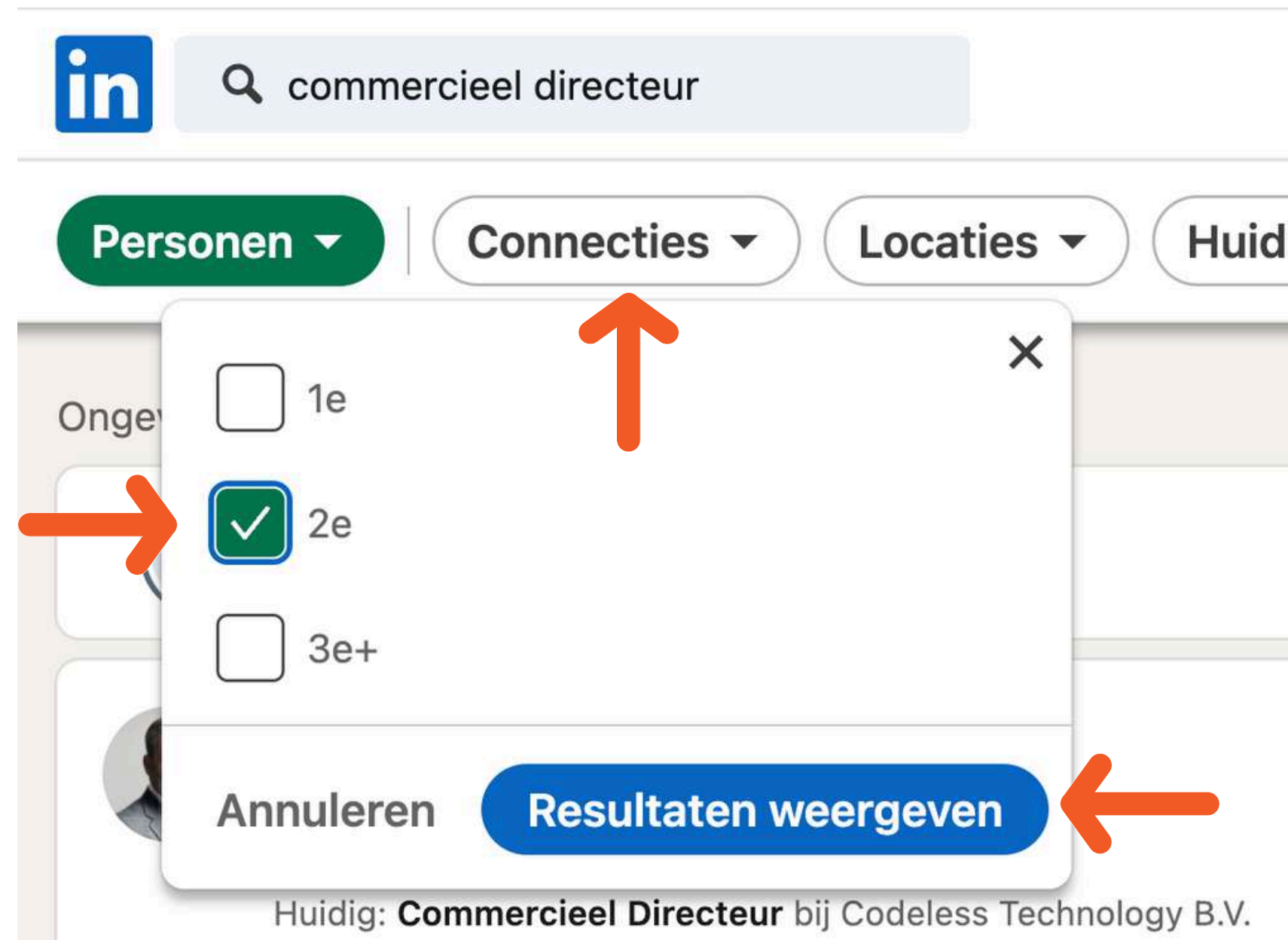


Accelerate growth ⚡
Try the impact of low-code now.

Meer informatie

 Berichten

Stap 5: kies voor 'Connecties' en voor '2e' graads connecties



Resultaten ‘Directeur | Rotterdam’



 Home

 Mijn netwerk

 Vacatures

 Berichten

 Meldingen

Personen

2e 1

Rotterdam 1

Huidig bedrijf

Alle filters

Opnieuw instellen

700 resultaten



Zoeken met Sales Navigator

12 aanvullende geavanceerde filters



Soufiane Achraa

 • 2e

Commercieel directeur Digihero

Netherlands

Huidig: Commercieel directeur bij Digihero

 Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



Frans Batist

• 2e

Commercieel Directeur/CCO Mennens Nederland

Rotterdam

Huidig: Commercieel Directeur/CCO bij Mennens

 John Arkesteijn, Willem de Vries, en 12 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken



Mike Sier

 • 2e

Commercieel Directeur | Commissariaat

Rotterdam

Huidig: Commercieel Directeur bij Codeless Technology B.V.

 Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties

[Mijn website bezoeken](#)

Connectie maken



Michiel IJzerman

• 2e

Commercieel directeur bij Intercity Real Estate Management

Netherlands

Huidig: Commercieel directeur bij Intercity Real Estate Management B.V.

 Ron van der Zalm, Jasper Bekkering, en 109 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken

Hoe kom je in contact met jouw doelgroep?

Bekijk bijvoorbeeld iedere dag 10 profielen van jouw doelgroep



Houd de control toets (Windows) of de Command toets (Mac) ingedrukt en klik op de profielfoto!

700 resultaten

Zoeken met Sales Navigator
12 aanvullende geavanceerde filters

- Soufiane Achraa** • 2e
Commercieel directeur Digihero
Netherlands
Huidig: **Commercieel directeur** bij Digihero
Peter Koster, Jan-Hein Boos, en 28 andere gemeenschappelijke connecties
[Connectie maken](#)
- Frans Batist** • 2e
Commercieel Directeur/CCO Mennens Nederland
Rotterdam
Huidig: **Commercieel Directeur/CCO** bij Mennens
John Arkesteijn, Willem de Vries, en 12 andere gemeenschappelijke connecties
[Connectie maken](#)
- Mike Sier** • 2e
Commercieel Directeur | Commissariaat
Rotterdam
Huidig: **Commercieel Directeur** bij Codeless Technology B.V.
Klaas Kornelis de Boer, Jaap van Oord, en 44 andere gemeenschappelijke connecties
[Mijn website bezoeken](#)
[Connectie maken](#)
- Michiel IJzerman** • 2e
Commercieel directeur bij Intercity Real Estate Management
Netherlands
Huidig: **Commercieel directeur** bij Intercity Real Estate Management B.V.
Ron van der Zalm, Jasper Bekkering, en 109 andere gemeenschappelijke connecties
[Connectie maken](#)

 (19) Soufiane Achraa | Linked  |  (19) Frans Batist | LinkedIn  |  (19) Mike Sier | LinkedIn  |  (19) Michiel IJzerman | Linked 

**De LinkedIn profielen worden in je browser geopend.
Klik nu stuk voor stuk de LinkedIn profielen aan om ze te openen.**

Nadat de profielen zijn geopend, wacht je 24 uur. Daarna...

Bekijk wie van deze doelgroep jouw profiel heeft teruggekeken.

4 DAGEN
TESTEN!

Hypotheek
AI assistant
Vergelijk acceptatiecriteria voor de beste match

PREMIUM
• Franchisekantoren
• Serviceproviders



Marc Steentjes
Wij ondersteunen (financieel)
dienstverleners met AI-...
Rotterdam, Zuid-Holland

 **Your Business Services**

Profielbezoekers

197

Impressies van bijdrage

297

 **Naar Sales Navigator**

Bekijk wie van deze doelgroep jouw profiel heeft teruggekeken (2).

Let op! Bij een gratis account kun je 5 profielen terugkijken!



© **Harrie Lamers** · 1e
Verbinden doe je zo ★ Duurzame Verbinder ★ Netwerker ★ LinkedIn 'handige'
Harrie ★ Eventmanager ★ Projectleider
12 u geleden bekeken

➤ Bericht



Tom Baremans · 1e
Ondernemer | Bedrijvendokter | Medewerker op 1
13 u geleden bekeken

➤ Bericht



Semih Yalçinkaya · 1e
CDD Analyst Rabobank via Buro S9+
1 d geleden bekeken

➤ Bericht



Ruud Philips · 1e
Directeur
3 d geleden bekeken

➤ Bericht



Jeroen van Lunsen · 1e
Owner at Henst & Lunsen assurantie adviseurs BV
3 d geleden bekeken
🔍 heeft u gevonden via Zoeken op LinkedIn

➤ Bericht

Een opmerking toevoegen aan uw uitnodiging?



Personaliseer uw uitnodiging voor **Matteo Langiu** door een opmerking toe te voegen. LinkedIn-leden accepteren eerder uitnodigingen met een opmerking.

Bericht toevoegen



Verzenden zonder opmerking



TIP: Stuur altijd een persoonlijke uitnodiging!



Matteo Langiu · 2e

Test Engineer @ Super B Lithium Power B.V. | LiFePO4 Batteries

4 d geleden bekeken

 heeft u gevonden via **Zoeken op LinkedIn**

 13 gemeenschappelijke connecties



 **Connectie maken**

Een opmerking toevoegen aan uw uitnodiging?



Personaliseer uw uitnodiging voor **Matteo Langiu** door een opmerking toe te voegen. LinkedIn-leden accepteren eerder uitnodigingen met een opmerking.

Bericht toevoegen



Verzenden zonder opmerking

80% accepteert deze uitnodiging!

Voeg een bericht toe aan uw uitnodiging



Uitnodigingen met een persoonlijk bericht worden eerder geaccepteerd.

Beste Matteo, wat leuk dat je mijn LinkedIn profiel hebt bekeken. Ik heb die van jou ook gezien. Laten we connectie leggen, wellicht kunnen we elkaars expertise in de toekomst gebruiken!

Met vriendelijke groet,
Marc Steentjes

PREMIUM

226/300

Annuleren

Verzenden



Wie kent de BEL in LinkedIn?



Ga mensen VOLGEN met wie je in contact wilt komen

Je opent het LinkedIn profiel



Ton de Win ✓ · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator,
toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

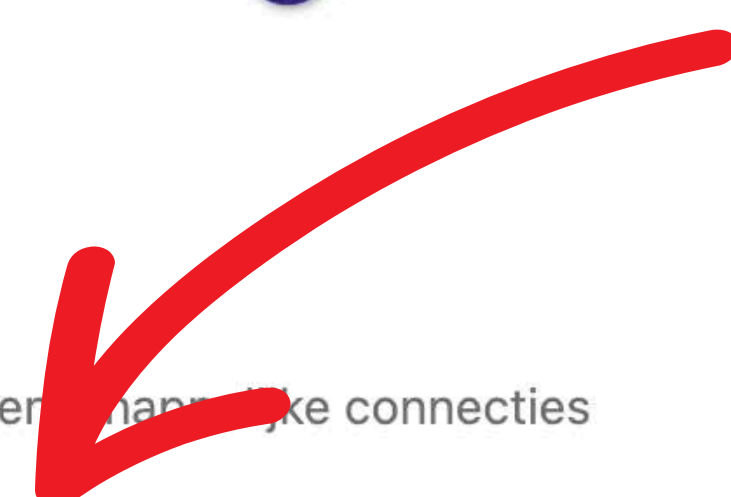
500+ connecties



Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeen... nante connecties



ElektroNed



 **Connectie maken**

Opslaan in Sales Navigator

Meer



Ton de Win ✓ · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator,
toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

500+ connecties



Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeenschappelijke connecties

Connectie maken

Opslaan in Sales Navigator

Meer

Sales Navigator

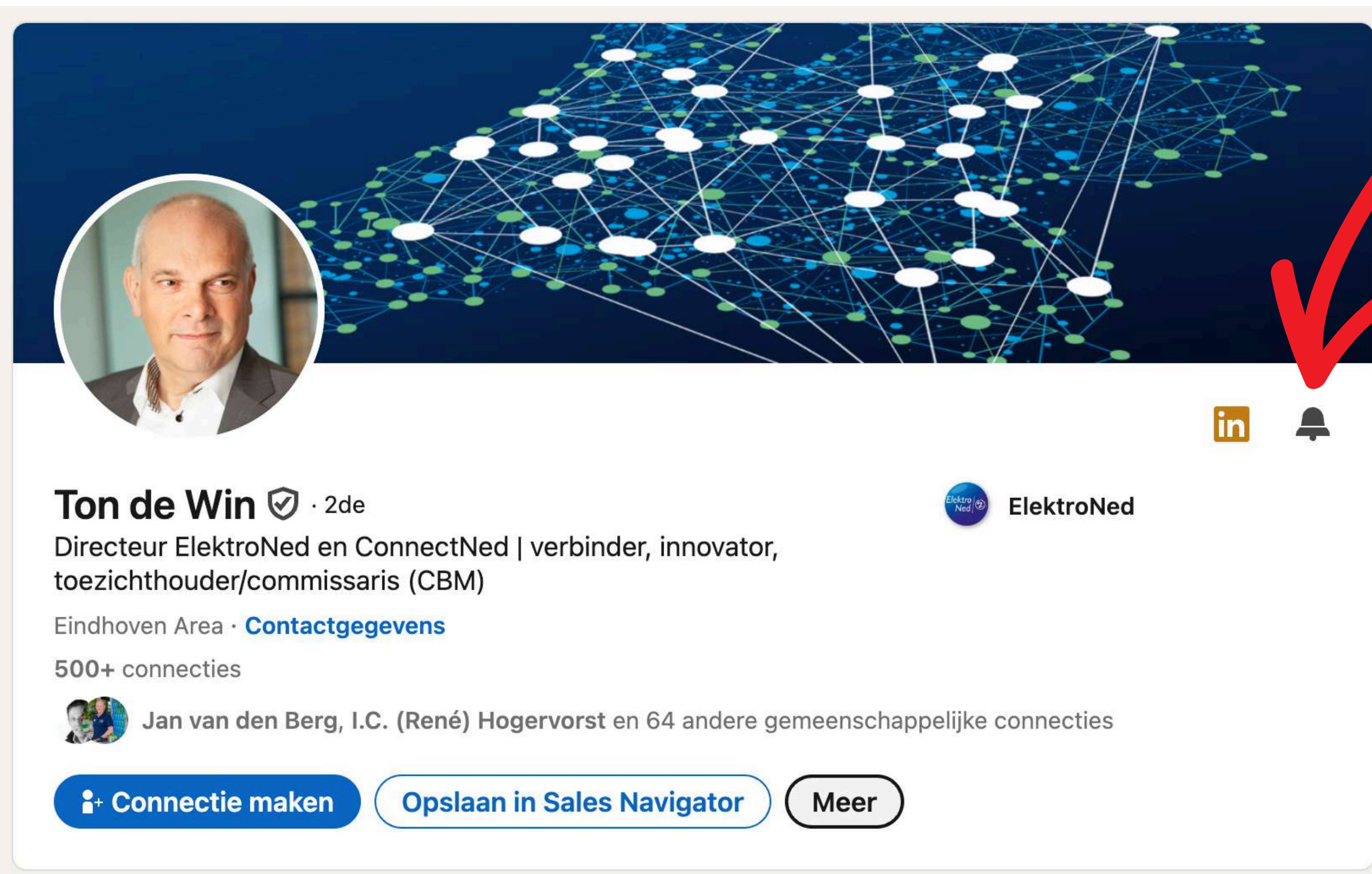
Salesinzichten

Belangrijke signalen

Geen signalen beschikbaar. We konden geen recente activiteiten of dingen vinden die u met Ton gemeen hebt. Verzamel eventueel meer informatie over deze persoon via [mensen die u kunnen introduceren](#).

Alle inzichten weergegeven

- Weergeven in Sales Navigator
- Profiel verzenden in bericht
- Opslaan als PDF
- Ton de Win bericht sturen
- Volgen
- Melden/blokkeren
- Over dit profiel



The image shows a LinkedIn profile for Ton de Win. The header features a circular profile picture of a middle-aged man with a grey beard and a blue background with a white network diagram. To the right of the profile picture is a large red arrow pointing towards the notification bell icon. Below the profile picture, the name 'Ton de Win' is displayed with a verified badge and '· 2de'. The title 'Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator, toezichthouder/commissaris (CBM)' is shown, followed by 'Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)' and '500+ connecties'. A section for mutual connections lists 'Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeenschappelijke connecties'. At the bottom, there are three buttons: 'Connectie maken', 'Opslaan in Sales Navigator', and 'Meer'. The LinkedIn logo and a notification bell icon are also visible in the top right corner of the profile section.



Ton de Win ✓ · 2de

Directeur ElektroNed en ConnectNed | verbinder, innovator, toezichthouder/commissaris (CBM)

Eindhoven Area · [Contactgegevens](#)

500+ connecties

 Jan van den Berg, I.C. (René) Hogervorst en 64 andere gemeenschappelijke connecties

[Connectie maken](#) [Opslaan in Sales Navigator](#) [Meer](#)

Klik op de bel

Meldingen over Ton de Win beheren



Alles



Relevantst

Gepersonaliseerd op basis van uw
activiteit



Uit



Opslaan

En... alle posts van Ton verschijnen in jouw tijdlijn

Vervolgens kun je op de posts reageren om met Ton in contact te komen!

Exposure en leadgeneratie



Wie kent de Social Selling Index (SSI)?

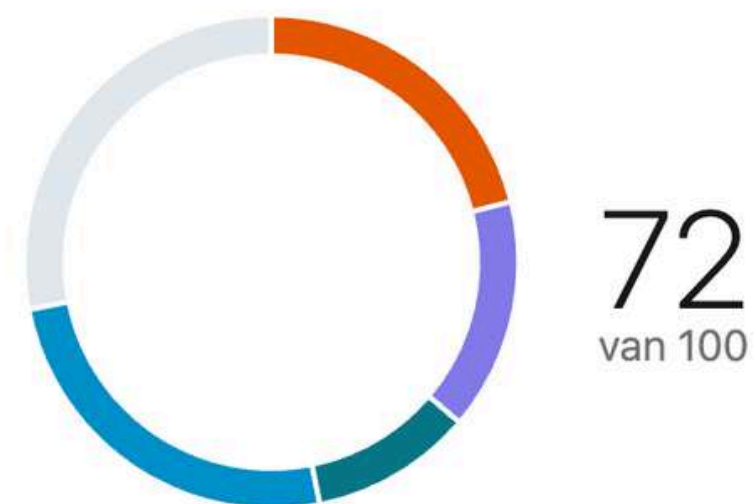
Al jouw activiteiten op LinkedIn worden gemonitord

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche
1%

Beste SSI-positie netwerk
1%

Huidige Social Selling Index ?



Vier componenten van uw score



Personen in uw bedrijfstak



Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

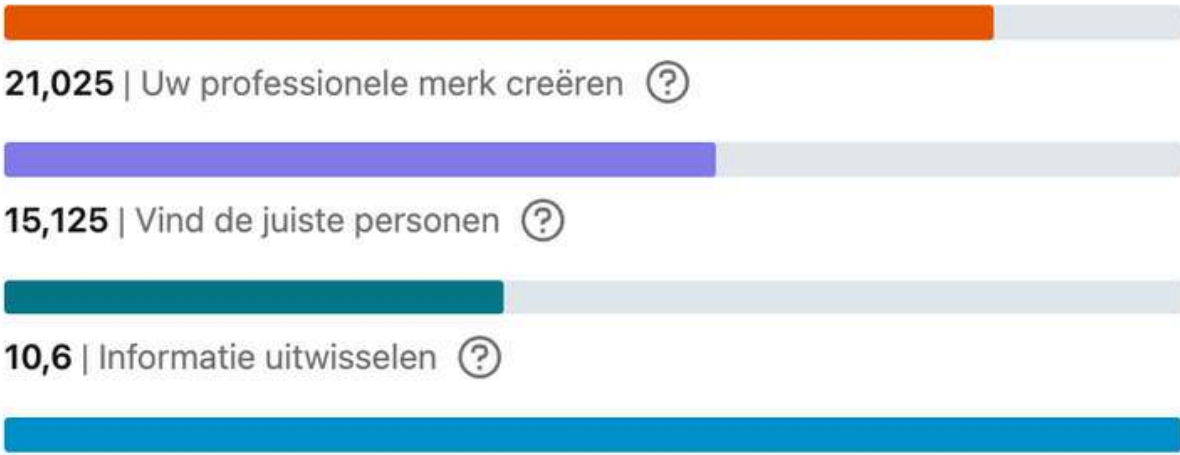
1%

Huidige Social Selling Index ?



72
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen ?

25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index [?]



72
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren

15,125 | Vind de juiste personen [?]

10,6 | Informatie uitwisselen [?]

25 | Relaties opbouwen [?]

Personen in uw bedrijfstak



31
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak
Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

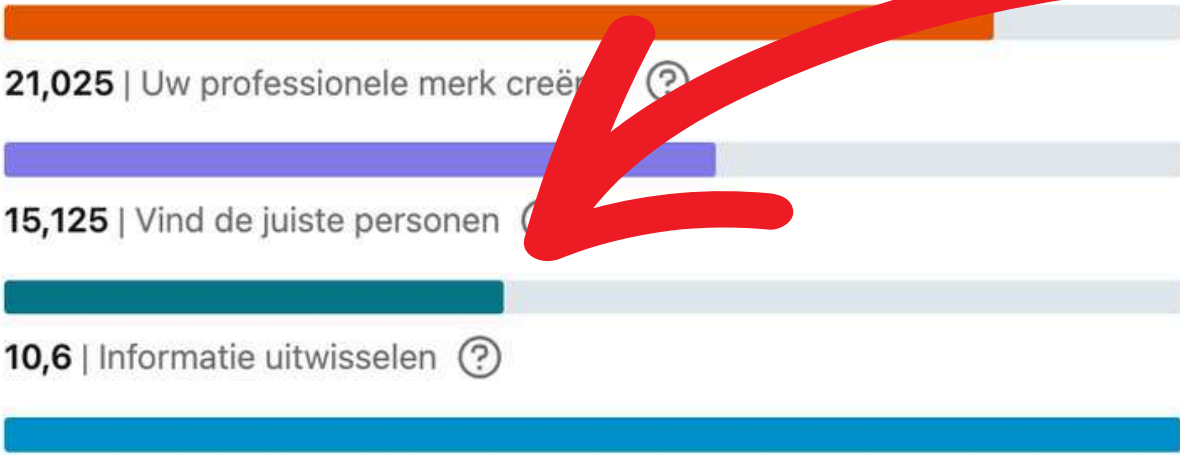
1%

Huidige Social Selling Index ?



72
van 100

Vier componenten van uw score



Component	Score
Uw professionele merk creëren	21,025
Vind de juiste personen	15,125
Informatie uitwisselen	10,6
Relaties opbouwen	25

Personen in uw bedrijfstak



31
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



42
van 100

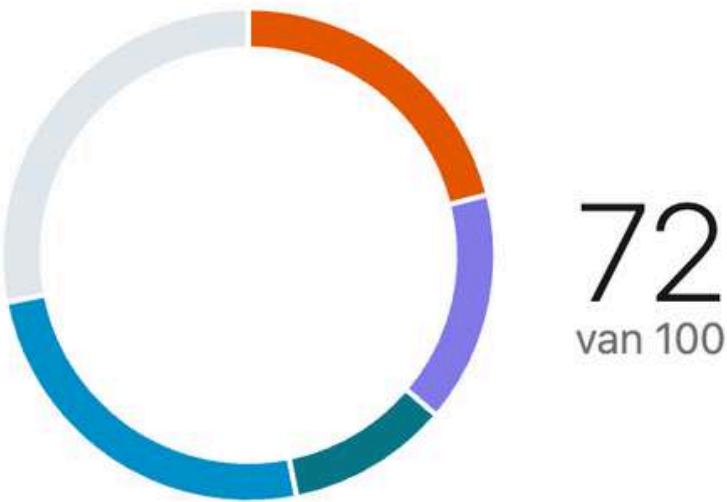
Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Uw Social Selling Index

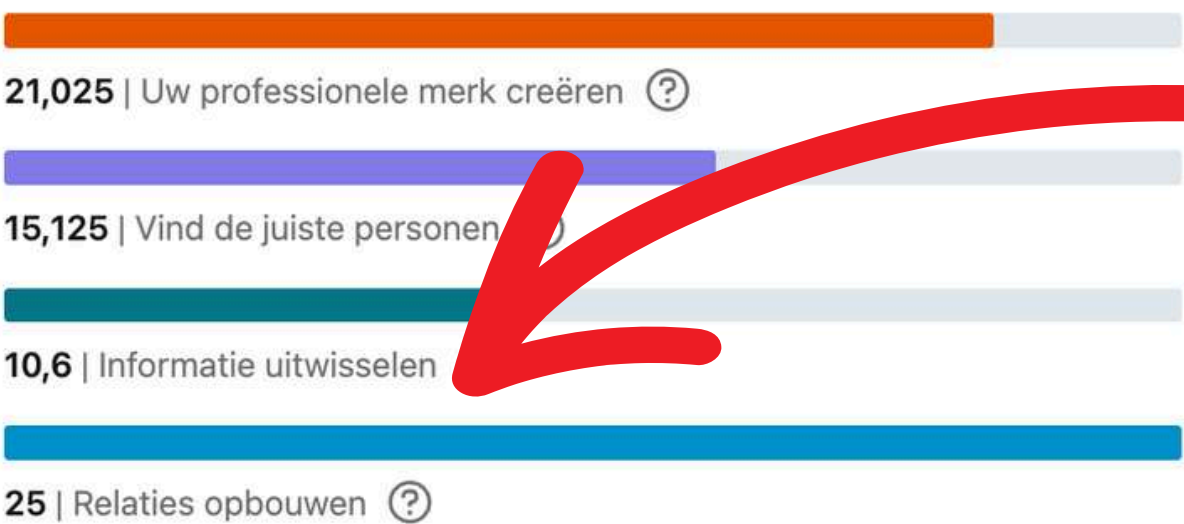
Beste SSI-positie branche
1%

Beste SSI-positie netwerk
1%

Huidige Social Selling Index ?



Vier componenten van uw score



Personen in uw bedrijfstak



Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk



Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen week

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?

15,125 | Vind de juiste personen ?

10,6 | Informatie uitwisselen ?

25 | Relaties opbouwen ?

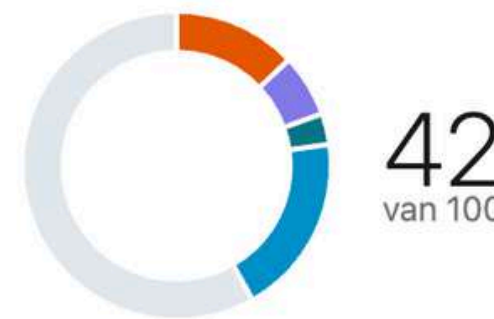
Personen in uw bedrijfstak



31
van 100

Salesprofessionals in de
bedrijfstak
Marketingdiensten hebben
een **gemiddelde SSI** van 31.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen
week

Personen in uw netwerk



42
van 100

Personen in uw netwerk
hebben een **gemiddelde SSI**
van 42.
U behoort tot de **beste 1%**
Geen verandering sinds afgelopen
week

Uw Social Selling Index

Beste SSI-positie branche

1%

Beste SSI-positie netwerk

1%

Huidige Social Selling Index ?



72
van 100

Vier componenten van uw score



21,025 | Uw professionele merk creëren ?



15,125 | Vind de juiste personen ?



10,6 | Informatie uitwisselen ?



25 | Relaties opbouwen ?

Personen in uw bedrijfstak



31
van 100

Salesprofessionals in de bedrijfstak Marketingdiensten hebben een **gemiddelde SSI van 31**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week

Personen in uw netwerk

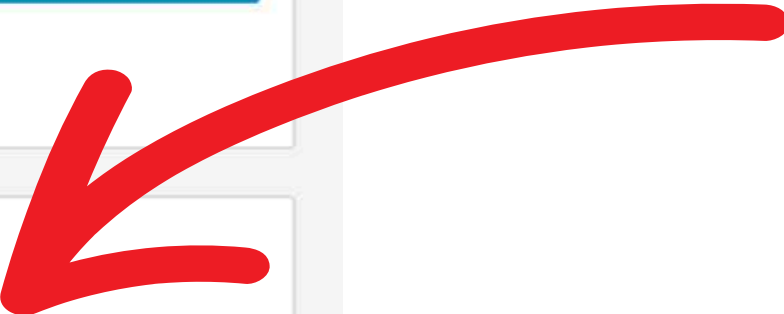


42
van 100

Personen in uw netwerk hebben een **gemiddelde SSI van 42**.

U behoort tot de **beste 1%**

Geen verandering sinds afgelopen week



Hoge SSI-score betekent meer bereik (reach).

SSI-score

>90

75 - 90

60 - 75

45 - 60

30 - 45

Bereik

150% t.o.v. het gemiddelde

125% t.o.v. het gemiddelde

100% t.o.v. het gemiddelde

75% t.o.v. het gemiddelde

50% t.o.v. het gemiddelde

Check jouw SSI

Log in bij LinkedIn

--> **Type** in je browser <https://www.linkedin.com/sales/ssi>

Exposure | Leadgeneratie



Wie kent de Know | Like | Trust factor?



KNOW >



LIKE >



TRUST >



KNOW- Fase

Accepteren connectieverzoek



LIKE - Fase

Delen interessante content



TRUST - Fase

Doordat je interessante content deelt, bouw je aan vertrouwen en zit je tegen de koop aan.



**Doordat je kennis gaat delen, gaan mensen jou
kennen en vertrouwen én zien als een expert.**



Wie deelt er interessante informatie op LinkedIn?

LinkedIn Algoritme

LinkedIn

ALGORITME

JOUW CONTENT

Content
kwaliteitsscore

Post wordt getoond
aan selecte groep
connecties

LIKE = 1 PUNT
COMMENT = 2 PUNTEN
DWELLINGTIME = 5 PUNTEN

BEVAT JOUW CONTENT:
AFBEELDING
ARTIKEL
TEKST
VIDEO

IS JOUW CONTENT:
SPAM
LAGE KWALITEIT
GOED

BEVAT JOUW CONTENT EEN LINK (URL)?
JA
NEE

Krijgt jouw post
veel comments en likes?
Postanalyse door LinkedIn

Geen of weinig
comments of likes?
Post degradeert

LINKEDIN bepaalt
POST STUREN NAAR MEER MENSEN
POST AFREMME VAN BEREIK

BRON: LINKEDIN ENGINEERING



Beste tijd om te posten op LinkedIn

TOTALE CLICKS PER UUR



Bron: Coosto

Maar... wat kan ik dan posten op LinkedIn?

Mensen zijn gek op e-books, checklist enz.



Marc Steentjes • U

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...

[Mijn website bezoeken](#)

1 j • 🌐

In samenwerking met één van onze ChatGPT specialisten, Bob Ballings, hebben wij een waanzinnig **KOSTELOOS** e-book samengesteld (**240 pagina's**) 'Het geheim van professioneel schrijven met ChatGPT. ...meer



👍👎💡 96

160 commentaren • 1 repost



Interessant



Commentaar



Reposten



Versturen



41.832 weergaven

[Statistieken weergeven](#)



Marc Steentjes · U
Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...
[Mijn website bezoeken](#)
1 j · 

...

🚀 Speciaal voor ChatGPT Liefhebbers! 🚀
Speciaal voor iedereen die het maximale uit ChatGPT wil halen, hebben wij een GRATIS e-book samengesteld met daarin meer dan 900 plugins. Deze plugins kun je gebruiken om de mogelijkheden van ChatGPT te verkennen en te maximaliseren.

Waarom dit e-book?
We weten hoe geweldig ChatGPT is en we willen je helpen om elke functie en tool te ontdekken die beschikbaar is. Dit e-book is zorgvuldig samengesteld om je te voorzien van de meest up-to-date en uitgebreide informatie.

Hoe krijg je het?
Wil jij een exemplaar ontvangen? Plaats dan een opmerking onder deze post. Dan komt het e-book jouw kant op!

Doe er je voordeel mee!

[#ChatGPT](#) [#eBook](#) [#AI](#) [#MachineLearning](#) [#Plugins](#)



   325

310 commentaren · 10 reposts

Interessant

Commentaar

Reposten

Versturen

 92.325 weergaven [Statistieken weergeven](#)

Een simpele poll bereikt zo maar 10.000 mensen



Marc Steentjes • U

Wij ondersteunen (financieel) dienstverleners met AI-oplossinge...

[Mijn website bezoeken](#)

1 j •

De ontwikkelingen rondom ChatGPT gaan heel hard. Als ondernemer en business developer gebruik ik ChatGPT inmiddels dagelijks. ...meer

Hoe vaak zet jij ChatGPT in voor jouw werkzaamheden?

U kunt zien hoe er gestemd wordt. [Meer informatie](#)



188 stemmen • Opiniepeiling is gesloten • [Stem verwijderen](#)



4

7 commentaren



Like

Commentaar

Reposten

Versturen



10.524 weergaven

[Statistieken weergeven](#)

Contentgeneratie



ChatGPT

Zet ChatGPT in voor een contentkalender

Type deze prompt in ChatGPT

Jij bent een contentexpert die gespecialiseerd is in het creëren van waardevolle LinkedIn-content voor financiële professionals. Maak een contentkalender voor een Nederlandse financieel adviseur die zich richt op hypotheek, pensioen en financiële planning.

De doelgroep bestaat uit particulieren tussen de 30 en 55 jaar die op zoek zijn naar financieel overzicht, woonwensen willen realiseren of hun pensioen willen verbeteren.

Maak een contentkalender voor 1 maand (4 weken) met 1 post per week. Wissel af tussen:

- Educatieve posts (uitleg en tips)
- Actualiteiten (wetgeving, trends, renteontwikkelingen)
- Inspirerende of persoonlijke posts (klantverhalen, ervaringen, misverstanden)

Elke post moet kort worden samengevat met:

- Titel of haakje
- Doel van de post
- Vorm (bijv. tekst, carrousel, poll) (géén video)
- Eventueel idee voor een call-to-action

Houd de toon professioneel, begrijpelijk en menselijk. Spreek de lezer aan met "je". Houd rekening met LinkedIn als platform: waardevol, persoonlijk en deelbaar.

✓ Week 1 – Educatief

- **Titel / Haakje:** "Wat doet een rentestijging met jouw maximale hypotheek?"
- **Doel:** Uitleggen hoe de hypotheekrente jouw leencapaciteit beïnvloedt.
- **Vorm:** Tekstpost (eventueel met simpele grafiek als afbeelding)
- **Call-to-action:** "Weet jij wat jouw maximale hypotheek nu is? Laat het me weten als je dat wilt uitrekenen."

Wat doet een rentestijging met jullie maximale hypotheek?

Wist je dat een kleine stijging in de hypotheekrente al snel tienduizenden euro's verschil maakt in wat je kunt lenen?

 Stel: jullie verdienen samen € 100.000 per jaar.

- Bij een rente van **3%** kunnen jullie ongeveer **€ 530.000** lenen.
- Bij een rente van **4%** daalt dat naar ongeveer **€ 485.000**.

 Dat is een verschil van **€ 45.000** – genoeg om net dat ene droomhuis mis te lopen.

Veel tweeverdieners denken dat hun inkomen allesbepalend is voor hun hypotheek. Maar de **rente** speelt een minstens zo grote rol. Hoe hoger de rente, hoe minder jullie kunnen lenen – ook als jullie inkomen gelijk blijft.

 Denken jullie eraan om binnenkort te kopen, of zijn jullie benieuwd naar jullie mogelijkheden op de huidige markt? Dan is dit hét moment om opnieuw te laten berekenen wat er mogelijk is.

 **Willen jullie weten wat jullie maximale hypotheek nu is?**

Stuur me gerust een berichtje. Ik kijk vrijblijvend met jullie mee.

Week 2 – Actualiteit

- **Titel / Haakje:** "Wat verandert er in 2025 voor je pensioenopbouw?"
- **Doel:** Kort en helder inzicht geven in nieuwe pensioenwetgeving of recente aanpassingen.
- **Vorm:** Carrousel (4 slides: Wat verandert er – Voor wie – Wat betekent het – Wat kun je doen?)
- **Call-to-action:** "Benieuwd wat dit voor jou betekent? Stuur me gerust een berichtje."

Wat verandert er voor jouw pensioen in 2025?

De nieuwe pensioenwet is in werking, maar veel mensen hebben geen idee wat dit voor hén betekent. En dat is zonde – want er verandert best veel.

-  **Kort samengevat:** – Je bouwt straks pensioen op via een **persoonlijker potje**, in plaats van één grote gezamenlijke regeling
- Er komt **meer inzicht** in hoeveel je opbouwt en wat dat betekent voor later
 - Je krijgt **meer keuzemogelijkheden**, zoals wanneer je pensioen in mag laten gaan of hoeveel risico je wilt nemen
 - De overgangsperiode loopt tot **2028**, maar veel werkgevers en fondsen beginnen al in 2024 en 2025

 Wat betekent dat voor jou? Als je via je werk pensioen opbouwt, krijg je mogelijk een andere regeling.

En als je **zelfstandig bent** of **gaten hebt in je pensioen**, is dit hét moment om te kijken of je zelf iets moet regelen.

 Pensioen voelt vaak ver weg, maar de keuzes die je nu maakt, bepalen straks je vrijheid.

 **Benieuwd wat deze veranderingen voor jou betekenen?**

Stuur me gerust een berichtje. Ik help je graag op weg.

✅ Week 3 – Inspirerend / Persoonlijk

- **Titel / Haakje:** "Deze klant dacht dat ze nooit zou kunnen verhuizen... tot we het samen bekeken"
- **Doel:** Een echt (of geanonimiseerd) klantverhaal delen dat herkenbaar en motiverend is.
- **Vorm:** Tekstpost
- **Call-to-action:** "Heb jij ook het gevoel dat verhuizen financieel niet haalbaar is? Soms zit het 'm in slimme keuzes."

"We dachten dat verhuizen onmogelijk was – tot we het lieten uitrekenen."

Een stel uit Utrecht – allebei begin 40, twee kinderen, goed inkomen – kwam bij me met één grote vraag:

“We willen eigenlijk groter wonen, maar we denken dat het financieel niet haalbaar is.”

 Hun twijfel kwam vooral door: – gestegen huizenprijzen

– een bestaande hypotheek met lage rente

– onzekerheid over wat ze konden lenen

We zijn gaan zitten, hebben alles doorgerekend en gekeken naar slimme opties:  Overwaarde gebruiken

 Inkomen optimaal benutten (ook parttime partner meegenomen)

 Hypotheekvormen vergeleken

 Het resultaat? Ze konden wél verhuizen naar die tussenwoning met tuin waar ze van droomden – met een maandlast die goed bij hun situatie past.

De les?

Wat onmogelijk lijkt, is vaak een kwestie van inzicht en planning.

 Twijfel jij ook of iets haalbaar is?

Een goed financieel gesprek kan verrassend veel rust en duidelijkheid geven.

 **Stuur me gerust een berichtje als je je situatie eens wilt laten doorrekenen.**

✅ Week 4 – Educatief

- **Titel / Haakje:** "Pensioen opbouwen als zzp'er: dit zijn je opties"
- **Doel:** Inzicht geven in de verschillende mogelijkheden voor zelfstandigen (lijfrente, pensioenbeleggen, fiscale ruimte).
- **Vorm:** Carrousel
- **Call-to-action:** "Werk je als zzp'er en wil je slim pensioen opbouwen? Reageer of stuur een DM."



Pensioen opbouwen als zzp'er: dit zijn je opties

Als zelfstandige denk je misschien: "*Later regel ik het wel.*" Maar hoe langer je wacht, hoe groter het gat straks wordt.

In loondienst bouw je automatisch pensioen op, maar als **zzp'er** moet je dat zélf regelen. Gelukkig zijn er slimme manieren om dat te doen.



3 opties voor pensioenopbouw als zelfstandige:

1. Lijfrente

- Fiscaal voordelig
- Jaarlijks inlegbaar tot een bepaald maximum
- Uitkering vanaf pensioendatum

2. Pensioenbeleggen

- Meer vrijheid, vaak via online platforms
- Kans op hoger rendement, maar ook risico
- Zelf kiezen hoeveel en wanneer je inlegt

3. Zelf sparen of beleggen zonder fiscale regeling

- Volledige flexibiliteit
- Geen belastingvoordeel
- Past bij wie zekerheid wil, maar vrijheid belangrijker vindt



Veel zzp'ers gebruiken hun onderneming als "pensioenpotje", maar dat werkt alleen als je genoeg overhoudt én jezelf beschermt tegen tegenvallers.



Ben jij zelfstandig en wil je weten wat slim is in jouw situatie?

Stuur me gerust een berichtje. Samen kijken we naar een oplossing die past bij jouw leven nu én straks.

Leadgeneratie



ChatGPT

Zet ChatGPT in voor leadgeneratie

Type deze prompt in ChatGPT

ULITIEME PROMPT VOOR CONTENTCREATIE (1e KWARTAAL)

Je bent een ervaren Nederlandse financieel adviseur, gespecialiseerd in hypotheeken, pensioen en financiële planning. Je doelgroep bestaat uit werkende dertigers en veertigers die op zoek zijn naar rust, overzicht en slimme keuzes voor de toekomst. Je doel is om elke maand een waardevolle weggever aan te bieden (e-book, checklist of whitepaper) die gratis te downloaden is in ruil voor een e-mailadres. Je schrijft in begrijpelijke, vriendelijke taal, zonder vakjargon. Gebruik deze structuur:

Voor elke maand:

1. "Onderwerp (gericht op een probleem of wens van de doelgroep)"
2. "Weggever (korte omschrijving: e-book, checklist of whitepaper)"
3. "Social post (max. 200 woorden): prikkelend, herkenbaar en mét call-to-action om te downloaden"
4. "Titel van de weggever (krachtig, duidelijk, Nederlands)"

Schrijf 3 sets (voor januari, februari, maart) met elk een uniek onderwerp:

- "Hypotheeken"
- "Pensioen"
- "Financiële planning voor gezinnen"

Onderwerp: Hoeveel hypotheek kun je écht verantwoord dragen?

Weggever: Checklist – "Wat kun je écht lenen?"

Titel van de weggever: *Checklist: Wat kun je écht verantwoord lenen voor je huis?*

Social post:

 Ben je van plan om dit jaar een huis te kopen? Of twijfel je over je maximale hypotheek?

Wat je 'mag' lenen van de bank is één ding... maar wat je écht comfortabel kunt dragen is iets heel anders.

Met deze handige **checklist** krijg je snel inzicht in: ✓ Wat banken niet altijd vertellen

✓ Hoe je maandlasten passen bij jouw levensstijl

✓ Slimme tips om risico's te vermijden

 Download gratis de checklist en krijg rust in je hoofd én je financiën.

 [Link naar download]

Onderwerp: Pensioenstress voorkomen: dit moet je vóór je 45e geregeld hebben

Weggever: Whitepaper – “Pensioen zonder poespas”

Titel van de weggever: *Whitepaper: Pensioen zonder poespas – zo regel je het nú*

Social post:

💡 Weet jij hoeveel pensioen je straks krijgt? Of wat er gebeurt als je eerder wilt stoppen met werken? Veel mensen schuiven hun pensioen voor zich uit. Zonde – want wat je nú regelt, scheelt straks jaren stress of gemiste kansen.

In deze toegankelijke **whitepaper** lees je:

- ✓ Hoe je snel je pensioeninzicht op orde brengt
- ✓ Wat je zelf kunt aanvullen (en waarom dat loont)
- ✓ Waarom pensioen niet saai hoeft te zijn

📄 Download nu gratis *Pensioen zonder poespas* – voor iedereen die liever vooruit plant dan achteraf baalt.

👉 [Link naar download]

Onderwerp: Rust in je geldzaken als gezin: zo pak je het aan

Weggever: E-book – “Financieel overzicht voor drukke gezinnen”

Titel van de weggever: *E-book: Rust in je geldzaken – voor gezinnen met plannen*

Social post:

 Werk, school, sportclub, vakantieplannen... en óók nog je geldzaken op orde houden?

Voor veel gezinnen is het elke maand weer een uitdaging. Maar met een beetje structuur (en de juiste tips) kan het wél.

In dit gratis **e-book** leer je: ✓ Hoe je overzicht creëert zonder ingewikkelde Excel-bestanden

✓ Waar je op kunt besparen zonder in te leveren

✓ Hoe je financiële rust krijgt én houdt

 Download nu *Rust in je geldzaken* en maak ruimte voor wat er echt toe doet.

 [Link naar download]

Wil jij alles uit ChatGPT halen?

ChatGPT

EXPERIENCE[®]

Jouw gids naar succes met AI

Ontvang 50% Korting met de code SEH2025

<https://yourbusinessservices.nl/chatgpt-experience-ondernemers/>

ChatGPT

EXPERIENCE[®]

Jouw gids naar succes met AI

- ✓ **Automatiseer taken**
Bespaar wekelijks uren met AI-gestuurde e-mails, klantenservice en workflows.
- ✓ **Meer omzet**
Trek moeiteloos klanten aan en verhoog je conversies met AI-salesfunnels.
- ✓ **Snellere klantenservice**
24/7 razendsnelle support zonder extra personeel of wachttijden.
- ✓ **Sterke content**
Laat AI moeiteloos blogs, social media posts en advertenties schrijven.
- ✓ **Slimmere beslissingen**
Gebruik AI voor marktanalyse, strategie en datagedreven groei.
- ✓ **Minder werkdruk**
Automatiseer saaie taken zoals rapportages en notulen.
- ✓ **Persoonlijke assistent**
Beheer moeiteloos je planning, taken en workflows met AI.
- ✓ **Veilig AI-gebruik**
Bescherm je data, voorkom misbruik en werk 100% veilig.
- ✓ **Blijf innovatief**
Maak je bedrijf toekomstbestendig en blijf concurrenten voor.
- ✓ **Praktische toepassing**
Direct toepasbare AI-strategieën voor efficiënter en slimmer werken.

Bedankt voor jullie aandacht!

Vragen?